

IA en la empresa: explorando el potencial y descubriendo oportunidades

07 de marzo de 2024

- **Juan García** CEO & Founder de EXPONENTIA
Changemaker Forbes List 2023
- **Vanesa Jiménez** Analytics Transformation Lead
& Analytics Hub Lead en Banco Sabadell
- **Moderador: Ángel Bulgues** Director de
Segmento Bstartup en Banco Sabadell



INTELIGENCIA ARTIFICIAL EN LA EMPRESA



Juan García Sánchez

- Fundador y CEO de Exponentia.
- Emprendedor en serie.
- **Forbes 23 changemakers España.**
- **Top 10 tecnólogos** en España por Nova 111 list.
- **Profesor adjunto** en el IE Executive Education desde 2022.
- Consejero internacional acreditado.
- **IE Senior Management Program (SMP)** in 2022.



EXPONENTIA

Somos un grupo tecnológico experto en Inteligencia Artificial y Blockchain. Generamos soluciones de **automatización, analíticas de predicción y recomendación para empresas.**

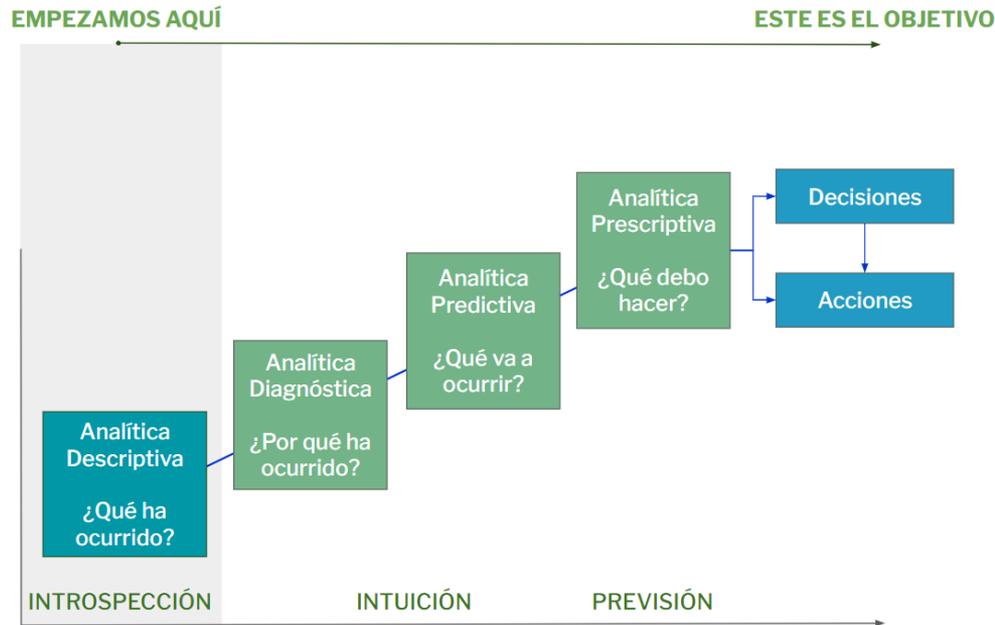
- Ofrecemos soluciones tecnológicas para aumentar la **productividad y eficiencia.**
- Desarrollamos **productos propios** con tecnología para responder a necesidades de las empresas.



Estamos certificados, entre otros, por IBM, del que somos reconocidos business partner.



Escalera analítica



OBJETIVO: Sustentar en la analítica la **correcta toma de decisiones**, para llevar a cabo acciones de **forma eficiente y estratégica**.

*Fuente (Gartner, MIT, Stanford)

Mayor dificultad, tiempo y valor

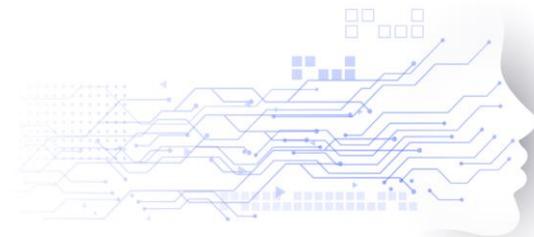
Inteligencia Artificial (IA)

¿Qué es?

Diseño de **herramientas**, como programas para ordenador, con el objetivo de que alcancen **mejor eficiencia que el ser humano**.

VENTAJAS

- Automatización
- Predicción y eliminación de errores
- Rapidez
- Aprendizaje y mejora continua



Casos de éxito

Analizamos los retos empresariales de forma personalizada para generar **soluciones con un alto impacto**

PROYECTO:

Mejora y automatización del flujo documental complejo en empresa logística: **reducción de operaciones de 27 mins a 7.**



Reducción de carga operacional en clasificación de facturas: **110.000 correos anuales - reducción del proceso manual del 98%.**

LOEWE

Recomendador de artículos y clientes: **aumento directo de ventas de más de 20 millones de euros.**

GRAN EMPRESA ALIMENTACIÓN

PRODUCTO:



Algunos casos de éxito:

Consolidador facturas y documentos

Transformación de **datos no estructurados**, como PDFs, en **datos estructurados**, como tablas en bases de datos, mediante reconocimiento de caracteres y procesado automático.




parsedoc™
CLEVER DOCS PROCESSING

[Video](#)



Algunos casos de éxito: Automatización pago a proveedores

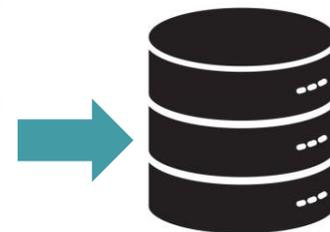
Proveedores tecnológicos de las empresas del Grupo Loewe.

- Clasificación de facturas desde email (110.000 correos anuales).
 - **Reducción del tiempo dedicado en un 94%.**
- Generación de más de 600 notificaciones mensuales de pagos por consolidación entre diferentes fuentes.
- Consolidación de pagos, cobros e incidencias a través de los diferentes proveedores de pago y sistemas.

Sabadell
Hub Empresa

exponentia

LOEWE



exponentiateam.com

FUTURE TECHNOLOGY FOR BUSINESS TODAY

Algunos casos de éxito: Recomendador de venta, venta cruzada y clientes potenciales

Resultados clave

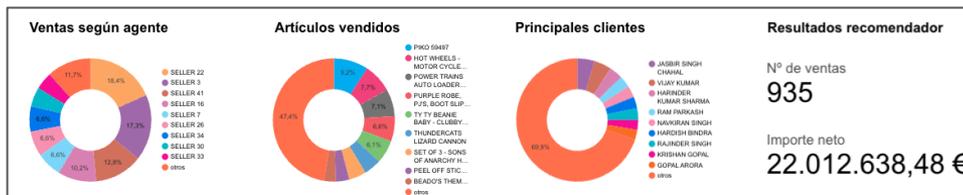
En los 12 primeros meses en funcionamiento, en el último proyecto:

- Más de 22M€ de ventas generadas.
- 935 ventas adicionales sugeridas.
- Mejora continua sostenida de las ventas.



STARTUP MÁS INNOVADORA DE ESPAÑA
2022

 [Enlace a la noticia](#)



Algunos casos de éxito: Scoring y detección de potenciales proveedores

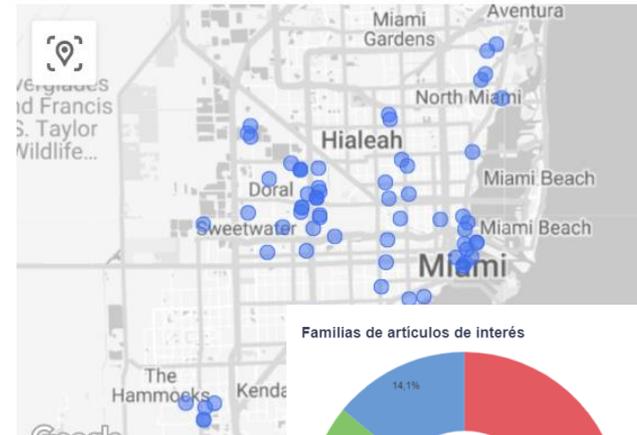
Objetivo:

Disponer de **información actualizada sobre el mercado** y facilitar la detección de nuevas oportunidades.

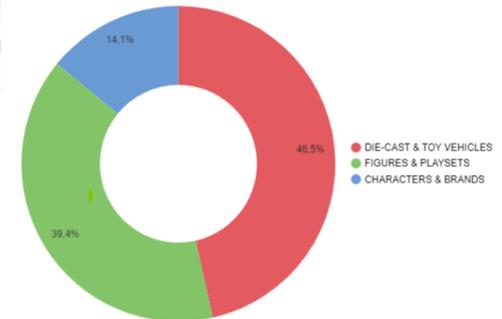
¿Cómo?

- Seguimiento de **desviaciones** de plazo en entregas de proveedores.
- Seguimiento de **pricing** y desviaciones.
- Control de **suministro** (cumplimiento de pedidos).
- Control de **incidencias** y riesgos financieros.
- Cálculo de **rentabilidades** y estimación de escenarios.

Localización



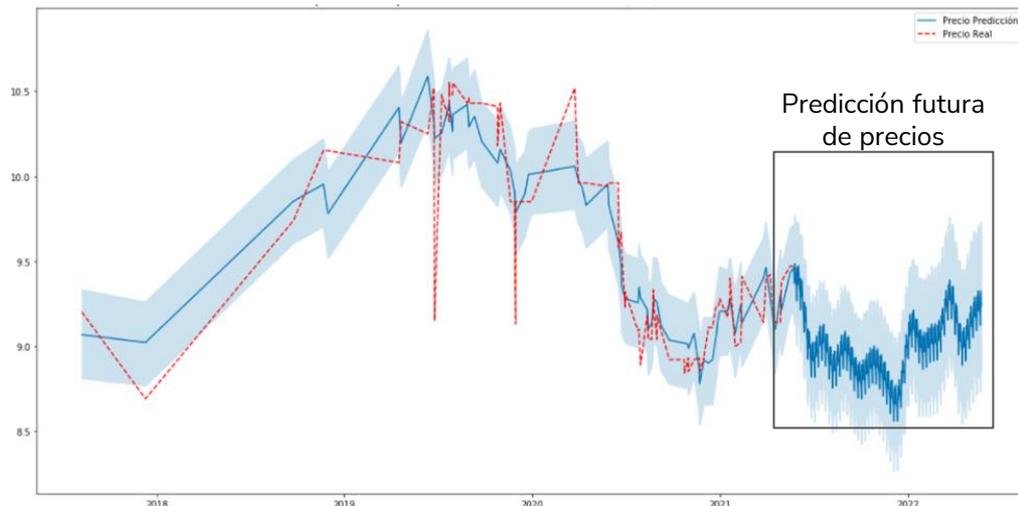
Familias de artículos de interés



Algunos casos de éxito:

Predicción de precio de compra y estacionalidad

Predicción de precio de compra, empleando datos históricos y estacionalidad



Predicción de precios de compra del artículo a un año vista (gráfica tiempo vs precio)

Objetivo:

Predecir el precio de compra de un artículo en el sector para determinar el **momento óptimo de compra**.

Resultado:

Permitió llevar a cabo **compra informada con intervalos de confianza**, mediante gráfica y análisis de proyección de precios.

Algunos casos de éxito:



Estandarización de precios y stakeholders implicados

Proyecto para compañía internacional del sector telecomunicaciones.

- **Simplificación del proceso** de producir una oferta a partir de un pedido previo. Ajuste de precio de oferta y precio ejecutado.
- Generación y seguimiento de los indicadores clave de rendimiento (KPI).

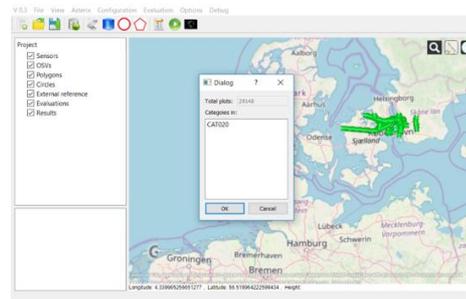


indra

EVRAS

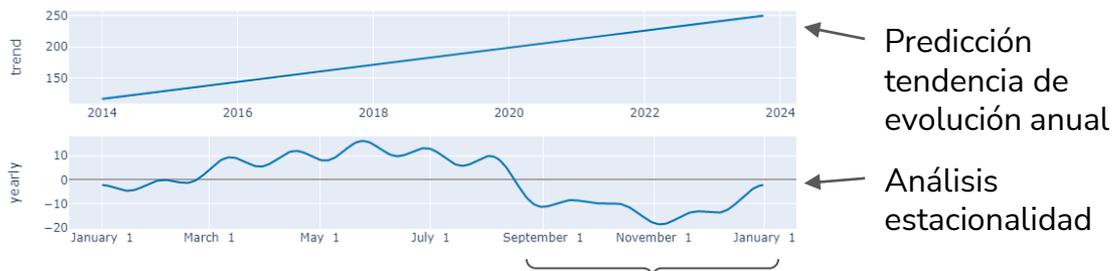
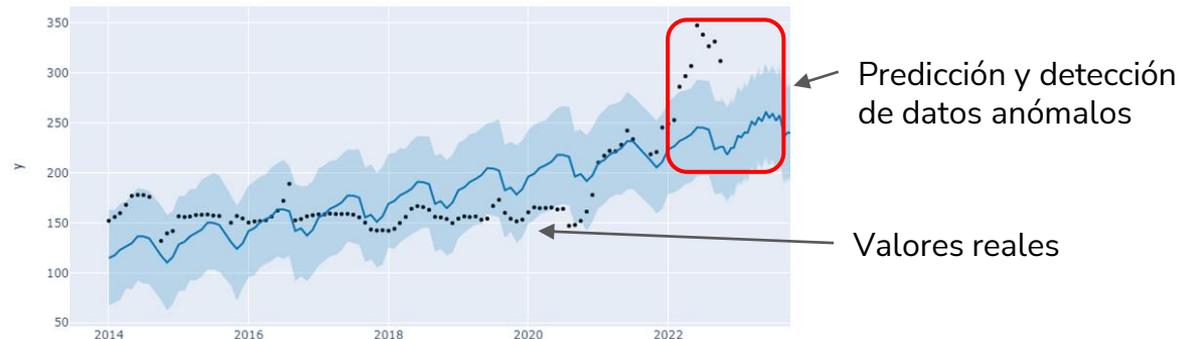
Modelos predictivos para el control del tráfico aéreo para validar la fiabilidad y seguridad de radares de vuelo.

- Desarrollado para EUROCONTROL, el sistema supervisa la posición de aeronaves para comprobar la **precisión y fiabilidad** de la instrumentación aeronáutica.
- Emplea Big Data y sistemas de predicción para analizar el espacio aéreo e históricos de posicionamiento.



Algunos casos de éxito:

Ejemplos predicción y detección de anomalías



Meses óptimos compra

Objetivo:

1. Predicción coste FOB de una materia prima.
2. Detección de anomalías que suponen riesgo/oportunidad en el mercado.

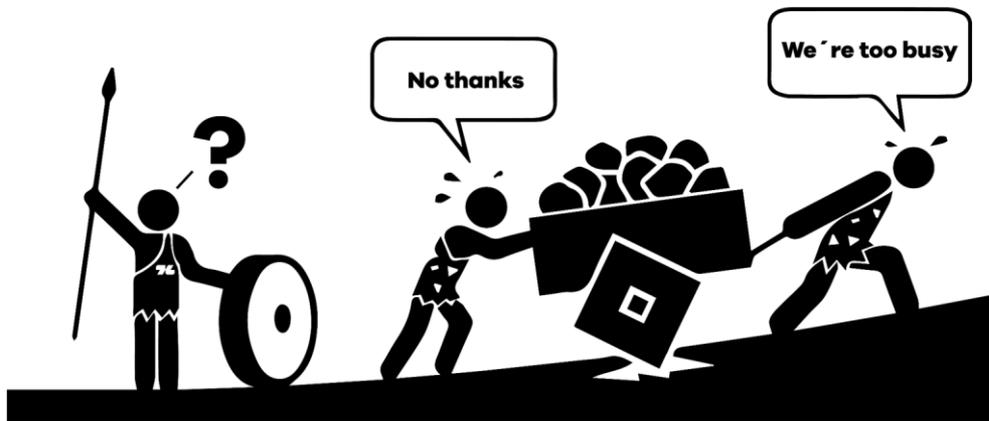
Se incluyen **variables externas** como:

- Climatología
- Suelo
- Producción nacional
- Demanda

¿Cómo aprovechamos la tecnología?

1. Entendiendo que preguntas de negocio queremos resolver.
2. Priorizando proyectos en función del esfuerzo, inversión y retorno esperado.
3. Identificando los perfiles internos y los partners adecuados para que se implante con eficacia (es una herramienta al servicio de las personas).
4. Prototipando antes de grandes inversiones (no hacemos rascacielos para panaderías).

Are you too busy to improve?



Juan García Sánchez - CEO
juan.garcia@exponentiateam.com

IA en la empresa: explorando el potencial y descubriendo oportunidades

07 de marzo de 2024

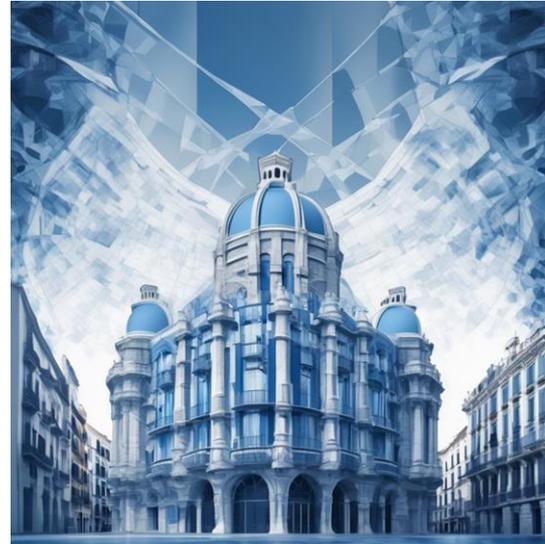
- **Juan García** CEO & Founder de EXPONENTIA
Changemaker Forbes List 2023
- **Vanesa Jiménez** Analytics Transformation Lead
& Analytics Hub Lead en Banco Sabadell
- **Moderador: Ángel Bulgues** Director de
Segmento Bstartup en Banco Sabadell



Inteligencia Artificial en BS

Aplicación en Banco Sabadell

Vanesa Jimenez- Discovery AI
7 marzo 2024



Preparando la presentación...

RE: Evento IA en la empresa - Hub Empresa Valencia - 7 de marzo

Resumen por Copilot

El evento "IA en la empresa" se llevará a cabo el 7 de marzo a las 9:30 en Hub Empresa Valencia.

La agenda incluye presentaciones de Juan Garcia y de usted, un debate moderado por Ángel Buigues Pérez y un turno de preguntas del público.

Se solicita que envíe su presentación y dos mensajes clave para el video-resumen.

El evento será grabado y transmitido en línea, con 75 personas inscritas en persona y 1.430 en línea.

Elvira Martínez está coordinando los detalles finales y solicitando las presentaciones antes de las 14:00 del día anterior al evento.

El contenido generado por inteligencia artificial puede ser incorrecto



Buenos días!

Lo primero es que me disculpéis por la insistencia, pero tenemos que juntar vuestras presentaciones e ir realizando pruebas antes de las 14:00 de hoy. Por ello reiterar si fuera posible recibir vuestras presentaciones [@JIMENEZ SERRANO, VANESA ALEJANDRA](#) y [@juan.garcia@exponentiateam.com](#) antes de esa hora.

Muchísimas gracias por vuestra comprensión y nos vemos mañana!

Saludos.



Working

Preparando la presentación...

Necesito una imagen para la portada!!!

B Sabadell
Working



Break the ice...

B Sabadell
Working

Banc Sabadell

Actividad reciente

Me puedes crear una introducción graciosa para una charla sobre Inteligencia Artificial para empresas?



El contenido del trabajo y los chats no se pueden ver fuera de la organización

Claro, aquí tienes una introducción graciosa para una charla sobre Inteligencia Artificial para empresas: "¿Alguna vez has tenido una conversación con Siri o Alexa y te has preguntado si realmente te entienden o solo están fingiendo? Bueno, hoy vamos a hablar sobre la Inteligencia Artificial en las empresas y cómo está cambiando la forma en que interactuamos con la tecnología. Así que siéntete libre de hacer preguntas, pero no te sorprendas si tu asistente virtual responde por ti".



Pregúntame lo que quieras o escribe / para agregar personas, archivos y mucho más



0/4000



[Ver todos los chats recientes](#)

Working



Microsoft Bing

BÚSQUEDA

Trabajo

Web



Banc Sabadell

Actividad reciente

Te sabes algún chiste sobre Inteligencia Artificial?



El contenido del trabajo y los chats no se pueden ver fuera de la organización

Claro, aquí tienes un chiste sobre Inteligencia Artificial: ¿Por qué los robots se toman vacaciones?
Para recargar sus baterías.

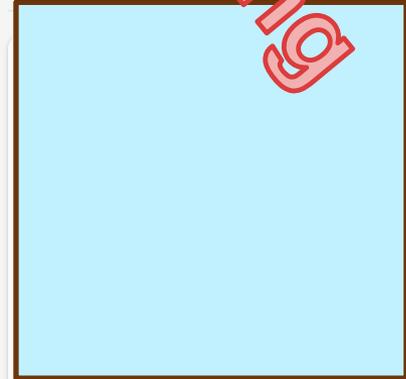
El contenido generado por inteligencia artificial puede ser incorrecto



2 de 30 respuestas

[Cuéntame más sobre la Inteligencia Artificial en las empresas](#)

[¿Cómo funciona la Inteligencia Artificial?](#)



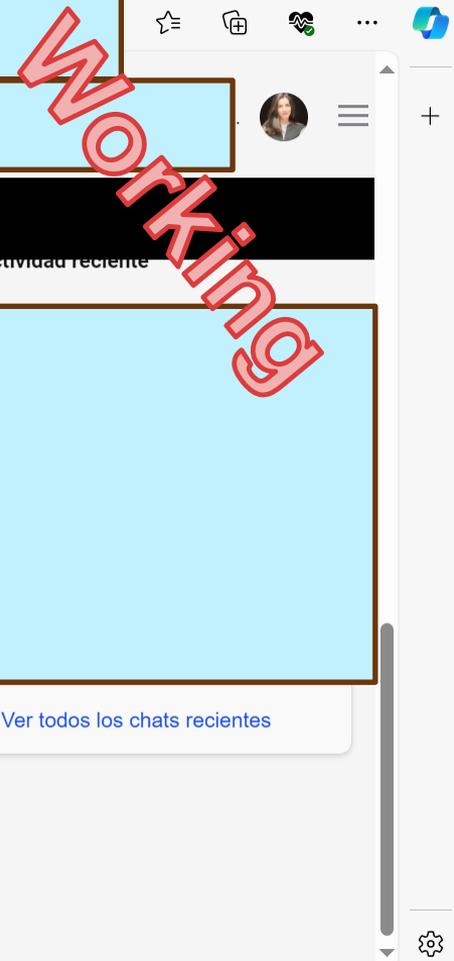
[Ver todos los chats recientes](#)



Pregúntame lo que quieras o escribe / para agregar personas, archivos y mucho más



0/4000



Pero el potencial de la IA no está sólo
en el WOW es mucho más...

En esencia, la IA proporciona 3 tipos de soluciones, con diferentes niveles de madurez y uso en BS



Capacidades de la IA Generativa

La IA Generativa ofrece una serie de capacidades / building blocks que sirven de base para la elaboración de casos de negocio. Los casos normalmente usan varias cestas capacidades*:

Asistente Virtual

El usuario interactúa directamente con el Sistema para pedirle realizar acciones. La IA Generativa es capaz de traducir las peticiones a acciones

Búsqueda en documentos

Busqueda en lenguaje natural en un conjunto de documentos. Se devuelve los documentos que coinciden con el concepto expresado.

Resumir / sumarizar textos

Extrae los puntos más importantes de un texto dado, facilitando su asimilación.

Clasificar contenido

Segun el contenido del texto, identifica la categoría a la que pertenece entre un conjunto dado

Extracción conceptos

Identifica los elementos que son relativos a un concepto y extrae su valor en un contenido concreto

Transcripción audio

Transcribe audio a formato texto. Idealmente, realiza diarización (en que momento se dice algo) e identificación de personaje.

Traducción lenguaje

Genera el mismo contenido en otro lenguaje de forma que su significado sea equivalente

Datos sintéticos

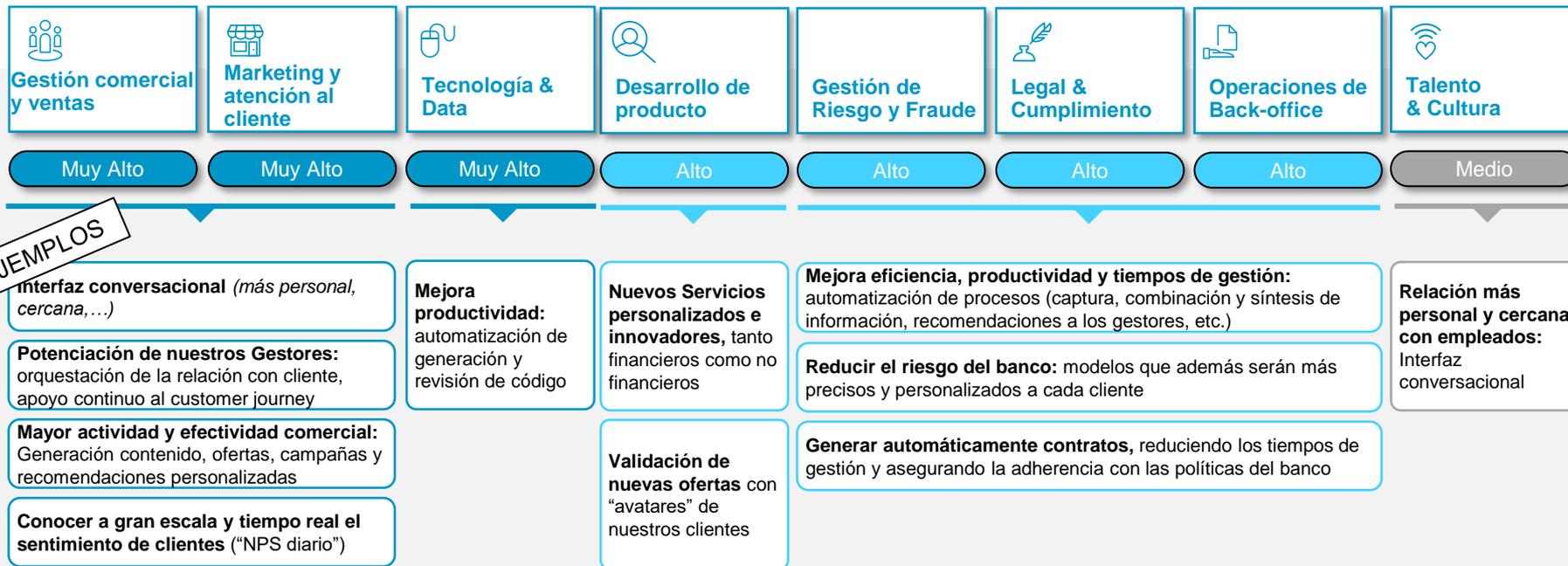
Genera datos a partir de una semilla conservando sus propiedades estadísticas. Los elementos generados no están presentes en el de origen.

Generación texto/imágenes/video

Escribe contenido a partir de instrucciones y conocimiento adquirido/proporcionado.

Potencial aplicación en todo el Banco, en especial en Sabadell

los modelos de atención, venta y desarrollo de software



Ya disponemos de un back-log de >190 casos de uso que se podrían desplegar en el Banco

La IA Generativa es una **tecnología disruptiva de alto potencial** que Sabadell está abordando con una visión estratégica

Reflexiones iniciales

- La velocidad de **evolución y adopción de aplicaciones IA Generativa (e. g. ChatGPT, MidJourney, etc.)** no tiene precedentes en la industria de IT
- Los LLM¹ afectan a todas las tareas basadas en el lenguaje, por lo que representa una oportunidad para **reinventar todas las áreas y formas de trabajo**
- El impacto de IA Generativa tiene dos ejes: (1) aumentar la **productividad y eficiencia interna** y (2) **potenciar la generación de ingresos y relación con el cliente**
- **Banca, seguros y mercados de capitales** son las industrias con **mayor impacto potencial**
- La IA Generativa es un **habilitador y acelerador clave de la estrategia de Sabadell**, muy apalancada en el éxito de su transformación digital y tecnológica

Gracias!

IA en la empresa: explorando el potencial y descubriendo oportunidades

07 de marzo de 2024

- **Juan García** CEO & Founder de EXPONENTIA
Changemaker Forbes List 2023
- **Vanesa Jiménez** Analytics Transformation Lead
& Analytics Hub Lead en Banco Sabadell
- **Moderador: Ángel Bulgues** Director de
Segmento Bstartup en Banco Sabadell

